

## قوانین ریچارد رودر

باید اعتراف کنم که من آنقدر با هوش نیستم که قوانین بسیار ساده را وضع کرده باشم. حدود ۱۵ سال پیش یک بازرگان بزرگ آنها را به من داد، هر چند به شما اطمینان می دهم که هنوز هم قابل اجرا هستند. اگر از این قوانین تبعیت کنید و تجایی که ممکن است به ندرت آنها را زیر پا بگذلرید ، هر سال می توانید پول در آورید ، یک سال بیشتر یک سال کمتر – اما به هر حال پول در آورید. قوانین ساده اند اما تبعیت از آنها مشکل است .

"**قوانین کهن ... اما بسیار خوب**"

اگر در این ۱۷ سالی که بازرگان بودم چیزی آموخته باشم این است که روش های ساده تر بهتر به کار می آیند. آنها که همیشه به شاخصه های پیچیده اتفاقی ، میانگین های متغیر نسبی خطی ، تکنیک های هموار سازی ، اعداد فیبو ناچی و غیره وابسته اند ، معمولاً در هزار تویی این اصول و قواعد پیچیده گم می شوند و نمی توانند تصمیمی منطقی بگیرند. یک تکنیک می گوید "بخر" دیگری می گوید "بفروش". یکی می گوید "موقعیت خود را تغییر نده" یکی دیگر می گوید "معامله تازه ای انجام بده" اما به خاطر داشته باشید : راه های ساده تر بهتر کار می کنند.

**۱ - نخستین و مهمترین قانون این است که در بازار های صعودی همیشه باید در وضعیت long باشیم .** این قانون ممکن است واضح به نظر آید ، اما چند نفر از ماتا بحال در هر بازار صعودی اولین rally را فروخته ایم – با این دیدگاه که بازار خیلی زیاد ، خیلی سریع پیش رفته است . من قبل این کار را کرده ام اما بعد می دانم که در آینده باز هم تکرارش کنم . به همین دلیل نتوانسته ایم با تشخیص دور نمای صعود اولیه سودی به دست آوریم و در مقابل هنگامیکه در وضعیت short قرار داشتیم ، حقیقتاً پول و فرصت را از دست داده ایم . در یک بازار صعودی یا باید در وضعیت long باشیم یا بی طرف . به خاطر داشته باشید : نداشتن position خود یک position است .

**۲ - آنچه را که نشانه قدرت است بخرید و آنچه را که نشانه ضعف است بفروشید .** عame مردم هنگام سقوط قیمت ها خرید می کنند در حالیکه حرفه ای ها هنگامی خرید می کنند که قیمت ها افزایش یافته اند. هر چند این ممکن است ظاهراً منطقی نباشد اما خرید قدرت به کار می آید . قانون نجات این نیست که " ارزان بخر ، گران بفروش ". بلکه این است که " گران تر بخر ، گران تر بفروش " علاوه بر این با مقایسه ی سهام مختلف در یک گروه ، فقط قوی ترین را بخرید و ضعیف ترین را بفروشید .

**۳ - هنگام شرکت در یک معامله چنان وارد آن شوید که گویی پتانسیل آن را دارد که تبدیل به بزرگترین معامله ی سال شود .** تا یک معامله را به خوبی و به طور کامل بررسی نکرده اید و یک مبارزه را برای افزودن به معامله طرح و تدبیر نکردهاید و نقشه های احتمالی را برای خروج از معامله در نظر نگرفته اید ، وارد یک معامله نشوید .

**۴ - هنگام اصلاحات خرد در برابر روند کلان به معاملات بیفزایید .** در بازار های صعودی هنگام اصلاحات خردی که به سطوح support باز می گردد ، به معامله بیفزایید . در بازار های نزولی هنگام اصلاحاتی که به سوی resistance هستند ، بر آن بیفزایید . از ۳۳-۵۰٪ سطح اصلاحات تغییر قلبی یا از میانگین متغیر مناسب به عنوان اولین امتیازی که به آن می افزایید استفاده کنید .

**۵ - صبور باشید.** اگر معامله را از دست دادید ، پیش از ورود به معامله صبر کنید تا یک اصلاح اتفاق بیفتد .

- ۶- صبور باشد. هنگامیکه معامله ای در جریان است اجازه دهد که پیش رود و به آن فرصت کافی بدهید تا سودی را که انتظار دارید از آن بدست آورید.
- ۷- صبور باشد. یک ضرب المثل قدیمی می گوید : تا سود می کنید ورشکست نمی شوید. این ضرب المثل شاید بی ارزش ترین پندی است که تا به حال شنیده ام. به اعتقاد من کسب سود های جزیی مطمئن ترین راه رسیدن به ضرر نهایی است چرا که سودهای جزیی هرگز به شما اجازه پیشرفت و کسب سودهای هنگفت را نمی دهد. سود واقعی در معامله فقط در یک یا دو یا سه معامله بزرگ سال به دست می آید پس باید این توانایی را در خود پرورش دهیم و در مقابل کسب در معاملات صبور باشد و اجازه دهد تا توسعه یابد و به آن گونه معاملات بزرگ تبدیل شوند.
- ۸- صبور باشد. هنگامی که معامله ای در جریان است صبر کنید تا کار کند به آن فرصت دهدید تا خود را از اختلالات گاه و بی گاه جدا کند صبر کنید تا دیگران سود شمارا از آنچه که پیش از آنها دریافتند اید بینند.
- ۹- صبور نباشد. همانطور که قبلاً گفتم ضرر های سریع و کوچک بهترین ضررها هستند. از دست دادن پول مهم نیست بلکه اتفاق سرمایه های ذهنی هنگامی که آنقدر صبر می کنید تا معامله ای را از دست بدهید مهم است.
- ۱۰- هرگز تحت هیچ شرایطی به یک معامله زیان اور نیفزایید و هرگز در موقعیتی متوسط باقی نمانید. اگر در حال خرید هستید قیمت هر خرید باید از قیمت خرید قبلی بیشتر باشد و اگر در حال فروش هستید قیمت هر فروش باید از قبلي کمتر باشد. این قانونی است که باید بی چون و چرا از آن تعییت کنید.
- ۱۱- بر روی آنچه که بیشتر در آن موفق بوده اید بیشتر کار کنید و بر آنچه که کمتر موفق بوده اید کمتر. هر روز موقعیت های مختلفی را که داشته اید بررسی کنید. به معاملاتی که بیشترین سود را داشته اند بیافزایید و از آنها که سود نداشته اند یا سود کمی داشته اند بکاهید. این موضوع پایه و اساس آن ضرب المثل قدیمی است که می گوید : ”بگذار سودت در جریان باشد“.
- ۱۲- تازمانی که قواعد تکنیکی و پایه ای هر دو جایز ندانند معامله (trade) انجام ندهید. این قانون ممکن است چندان به مذاق کارشناسان و فن گرایان مطلق خوش نیاید اما اهمیتی نمیدهم من تازمانی که مطمئن نشوم که آنالیز های پایه ای من و قوانین ساده ای که از آنها پیروی می کنم در یک جهت جریان دارند معامله ای انجام نمیدهم. در این صورت می توانم با قدرت و اطمینان فعلیت کنم و موقعیت خود را حفظ نمایم.
- ۱۳- اگر ضرر های شدیدی در Equity تجربه کردید مدتی استراحت کنید تمام معاملات را ببندید و چند روز هیچ معامله ای انجام ندهید به دنبال ضرر های شدید و غیرمنتظره ممکن است ذهنتان شما را فریب دهد. و سوشه انگیزه ”جبران پول از دست رفته“ بسیار شدید و قوی است که نباید تسلیم آن شد.
- ۱۴- وقتی خوب و موفق معامله می کنید کمی وسعت کار را افزایش دهید. همه ما دورانی باور نکردنی را تجربه کرده ایم که در آن تمام معاملات پر سودند. وقتی در این شرایط قرار می گیرید معاملات خود را گسترش دهید. وقتی خورشید می درخشد باید به اصطلاح پاداش خود را بگیریم.
- ۱۵- هنگام افزودن به یک معامله فقط یک چهارم تا یک دوم موجودی خود را بیفزایید. برای مثال اگر ۴۰۰ سهم از یک سهام را در اختیار دارید هنگام افزودن بیش از ۱۰۰ یا ۲۰۰ سهم نیفزایید. این کار باعث می شود که قیمت متوسط دارایی شما کمتر از نصف فاصله متغیر تغییر کند و در نتیجه شما می توانید بدون تغییر قیمت متوسط خود ۵۰ درصد اصلاحات را انجام دهید.

۱۶- مثل يك پارتيزان فکر کنيد. ما مي خواهيم در آن سمت از بازار مبارزه کنيم که برنده است نه اينكه برای کسب شهرت وقت و سرمایه خود را با خريد نزول ها و فروش اوج هاي برخوي تغييرات بازار هدر دهيم. وظيفه ما اين است که با مبارزه در کنار نیروهای برنده سود و در آمد بيشتری کسب کنيم. اگر هیچ يك از طرفين برنده نیست اصلاً مجبور نیستيم مبارزه کنيم.

۱۷- اوج بازار با خشونت شکل مي گيرد و نزول آن با آرامش.

۱۸- آخرین ده درصد زمان يك جريان سعودي معمولاً ۵۰ درصد يا بيشتر متغير قيمت را در بردارد. بنا بر اين اولين ۵۰ درصد تغيير قيمت ۹۰ درصد وقت را به خود اختصاص مي دهد و بيشترین backing و filling را نياز دارد و نيز برای معامله بسيار سخت تر از ۵۰ درصد بعدی است.

هیچ نبوغی در این قوانین نیست. اينها فقط آگاهی های عادي هستند نه بيشتر اما به گفته ولتر آگاهی های عادي غير عادي هستند. Trading يك کار معمولی است که به عقل سليم و ابسته است. اگر معاملات خود را مخالف عقل سليم انجام دهيم ضرر می کنيم . شاید همیشه اینطور نباشد اما سرانجام به شدت ضرر خواهيم کرد. به سادگی معامله کنيد از روش های پیچیده و سیستم های تکنیکی مبهم پرهیز کنيد و فقط بر اساس روندهای اصلی معامله نمایيد.